



**E** MERCADOS

# La familia Urquijo abre sus vehículos de inversión a terceros

SANDRA SÁNCHEZ 27 SEP. 2024 - 01:17

[Comentar](#)

Luis Urquijo, consejero delegado de Muza Gestión. **EXPANSION**

- ➔ Las grandes fortunas españolas se lanzan a invertir en bancos
- ➔ Las grandes fortunas españolas se lanzan a crear sociedades de 'private equity'

**La gestora canaliza el patrimonio familiar y quiere comercializar sus productos para ganar inversores.**

La **familia Urquijo** busca inversores para sus vehículos de inversión. La familia de banqueros, que fundó en 1870 **Banco Urquijo** en Madrid, y es dueña de la gestora de activos **Muza Gestión**, busca dar un giro a su estrategia que consiste en pasar de ser una gestora dedicada esencialmente a gestionar el patrimonio familiar a **convertirse en una gestora encargada de administrar además productos para terceros.**

Esta familia de banqueros, creó una **Sicav** en 1999 para canalizar parte de la fortuna familiar: **La Muza**. Los buenos resultados de la sociedad, con una **rentabilidad anualizada cercana al 10% desde el lanzamiento**, les animó a **fundar su propia gestora de fondos, Muza Gestión**, para profesionalizar la inversión en Bolsa de la familia a largo plazo.

Hace ahora cinco años, la gestora, lanzó al mercado un nuevo producto de :av (e incluso la misma cartera), pero

con el formato de **fondo de inversión**, para dar entrada a otros inversores allegados.

## Cambio de estrategia

Técnicamente, **tanto la Sicav como el fondo de inversión ya eran accesibles para otros partícipes fuera de la familia.**

Sin embargo, **la gestora no distribuía sus productos de manera activa** y, tal y como reconoce **Luis Urquijo, consejero delegado** de la firma, la gran mayoría de los activos que gestiona pertenecen a familia y amigos.

**Muza gestiona 240 millones a través de la Sicav y 30 millones de euros en el fondo.**

La gestora, que está dirigida por la quinta generación de financieros de la familia Urquijo, siempre muy estado muy ligada al ámbito de la inversión, planea ahora dar un giro de timón y se han marcado para ello el **objetivo de ampliar considerablemente la base de inversores.**

El objetivo es sobre todo **comercializar activamente el fondo de inversión entre clientes de banca privada**, con alto patrimonio, aunque **no descartan la venta a cualquier clase de inversor, siempre que "entiendan el modelo de inversión y quieran coinvertir con el grupo familiar".**

Como primer paso en la nueva estrategia, con la que la gestora **aspira a multiplicar por más de dos el patrimonio, hasta alcanzar los 600 a 700 millones** de euros bajo gestión, **Muza ha creado un nuevo puesto de director comercial y relación con inversores dentro de la firma.**

## Fichaje en Santander

Muza ha fichado a **Patricio Domecq**, hasta ahora director ejecutivo de la banca privada de Santander en Estados Unidos, desde donde gestionaba carteras de clientes de grandes patrimonios internacionales del banco, con **el objetivo de relanzar Muza entre nuevos inversores.**

### ÚLTIMA HORA

---

**16:10** Las mujeres decidirán el futuro de Estados Unidos

---

**15:55** Los viticultores ingleses esperan una exención fiscal...

---

**15:45** Sepes adjudica la urbanización del Cuartel de Ingenieros y...

---

**15:35** Boeing lanza una ampliación de capital de 17.500 millones...

---

**15:30** Affidea compra el negocio sanitario de Sermesa

Desde su lanzamiento en 1999, hace ahora 25 años, **la Sicav familiar ha logrado una rentabilidad anual de alrededor del 10%**, lo que ha supuesto multiplicar el capital invertido por diez veces.

## Muy rentable

Por su parte, **el fondo Muza, que acaba de cumplir cinco años, ha logrado en este tiempo una revalorización anualizada superior al 12%**. Ambos resultados destacan a los dos vehículos entre los mejores de su categoría en España.

La gestora, que invierte en renta variable a largo plazo y sigue la filosofía de inversión en valor, tiene el objetivo de **"generar a largo plazo poder adquisitivo para nuestros inversores, batiendo holgadamente a la inflación"**, explica el CEO de la firma.

"Nuestros resultados han sido fruto de una **gestión paciente, buscando invertir en compañías sólidas con proyecciones de crecimiento razonables y una gestión alineada con los intereses de los accionistas"**.

Fondos de Inversión

[GSI, la gestora que combina rentabilidad con impacto social](#)

[Kutxabank utiliza la inteligencia artificial para asesorar en inversiones](#)

[El capital riesgo acelera en España con adquisiciones por 95.000 millones de euros](#)

---

## MÁS EN EXPANSIÓN

Marruecos se suma a...  
Expansión

El CIS de Tezanos sitú...  
Expansión

---